

# メンタリスト日本チャンピオンが教える！

## 『お客様心理の掴み方』

「優秀な営業マンと詐欺師は紙一重」そんな風を感じたことはありませんか？彼らに共通しているのは「お客さま心理の掴み方」を知っているという点です。

講師は第一生命保険株式会社に約10年間所属し、全ての配属店舗で社内トップクラスの営業実績を積み上げ、独立後にはメンタリスト日本チャンピオンにも輝く人物。現在は多くの企業のビジネスをサポートするコンサルタントとして活動しています。皆さんがお持ちの素晴らしい商品やサービスを今以上に顧客に届け、様々なビジネスを発展させるためのお話をいただきます。また、メンタリストが使う「人を誘導する技術」は人材育成や定着にも活用できるため、そのノウハウについてもお話しいたします。



### こんな方におすすめです！

- お客様の心を掴みたい
- SNS 発信の文書術を学びたい
- コミュニケーションスキルを学びたい
- 人材育成や定着についてのノウハウを知りたい。

### 講師

メンタリスト・ビジネス心理コンサルタント

## 大久保 雅士 (おおくぼ まさし) 氏

2007年国士舘大学卒業。2007年第一生命保険に入社。主に営業現場の人材育成・人事を10年経験。28歳時にアジア最強のメンタリスト「ロミオロドリゲス jr」に師事し、一番弟子になる。2016年にメンタリストの日本一を決める大会「メンタリズム・バトル・ロワイアル」で優勝したことをキッカケに活動を本格化。管理職時代に携わった「営業・労務管理・人材育成」にメンタリストが使う技術を応用し「人を誘導する技術」を体得。現在はパフォーマーだけでなく、メンタリストの技術・スキルをビジネスに役立ててもらうため、研修講師として活動中。



日時 令和5年1月19日(木) 14:00~16:00



申込フォーム用QRコード

会場 下諏訪商工会議所

諏訪郡下諏訪町 4611 TEL 0266-27-8533

定員 30名 (※申込先着順、定員に達し受講できない場合は連絡いたします。)

受講料 無料

主催・共催 下諏訪商工会議所中小企業相談所・下諏訪労務対策協議会

(下記申込書に必要事項をご記入頂き、FAXにてお申し込みいただくか右上QRコードよりお申込みください。)

下諏訪商工会議所 行⇒ FAX:0266-28-8811 受講申込書 (1/19 セミナー)

事業所名			
TEL		FAX	
参加者名		参加者名	

※本申込書にご記入頂いた個人情報につきましては、講演会開催に係る受講者名簿の作成、出欠確認、講演会運営に関する目的のみ使用します。