

【経営強化合宿ミニ】

ビジネス成長セミナー

昨今の経済不況の中で、いかにして自社の事業を継続していくかが問われています。ビジネスを継続するために必要な売上確保の為に『販路開拓、売上増加、利益率向上』など、付加価値を活かした販売戦略の構築が必要不可欠になります。ビジネスに関する基礎知識を習得するためのセミナーです。

本セミナーは、3つのテーマに分かれています。
自由に組み合わせて受講してください。

1. 日時

令和6年10月23日（水）

①午後1時30分から2時30分まで

②午後3時00分から4時00分まで

令和6年10月30日（水）

③午後1時30分から3時30分まで

2. 会場 下諏訪商工会議所 会議室

3. 申込締切 10月21日（月）

4. 受講料 無料

講師プロフィール

製造業にて営業・製造の両部門を経験する中で経営に興味を持ち、自分なりに研究する一方で、国家資格“中小企業診断士”を取得し、“持続できる戦略的経営”をテーマにした自論“経営戦略策定基礎論”を完成させる。丁寧な事業計画策定支援による事業再構築補助金の採択実績有り。



中小企業診断士
マネジメントパートナー
VS-Aid 代表

こばやしよしのり
小林由典

セミナー内容

①. たった60分で変わる『集客と営業の秘訣』

事業に集客・営業は不可欠ですが、ちゃんとできていますか？
成果に繋がる集客・営業を考えて、実践してみましょう！

②. 知らないと損をする！？『販路拡大の基礎知識』

販路拡大という言葉をよく聞くとおと思いますが、増収増益を目指す為に必要になります
本セミナーを受講して、販路拡大を目指しましょう！

③. わかると変わる『マーケティングと増収の不可欠要素』

マーケティングって難しいと思いませんか？ 実は考え方がわかるととっても便利です！
求める情報を明確にして、必要な情報を収集しましょう。

主催：下諏訪商工会議所・中小企業相談所（問合せ：TEL：0266-27-8533 清水・中村・下條）

セミナー申込書

下諏訪商工会議所 行き（FAX：0266-28-8811）

QRコードからも
お申し込みいただけます

事業所名	
氏名	
連絡先	
参加講座	受講を希望するセミナーにチェックを入れてお申込ください <input type="checkbox"/> ①集客と営業 <input type="checkbox"/> ②販路拡大 <input type="checkbox"/> ③マーケティング



申込 URL：https://forms.gle/qEyG171qPeufripB7